



Área formativa

EXPERTO EN PROCESOS INTRALÓGÍSTICOS - EPI

Fechas próximas e Inscripción

Consultar fechas de inicio en nuestra web : [Fechas almacenia](#)

Destinatarios

DIRIGIDO A :

- Personal de almacén con tareas de responsabilidad.
- Para el profesional que opte al título de Experto en Gestión de Recursos
- Personal informático o técnico que se ocupa de la implantación de sistemas de información.
- Personal de administración.
- Operarios y mandos de almacén con deseos de progresar.
- Toda persona que necesita conocer o ampliar sus conocimientos en almacenaje y manutención
- Para aquellos profesionales que opten a la titulación de MÁSTER PROFESIONAL EN INTRALÓGÍSTICA
- **PYMES, ECOMMERCE Y EMPRENDEDORES**



ONLINE



CAMPUS VIRTUAL



CONTENIDOS MULTIMEDIA



COMUNIDAD DE AYUDA

Objetivos

Con el curso de GESTIÓN DE STOCKS Y DE LA DEMANDA el alumno obtendrá **formación completa y detallada** de los procesos que permiten una **correcta y adecuada gestión de los Stocks** y se le facilitará el aprendizaje para conseguir el mejor equilibrio entre coste y servicio. Conocerá las interrelaciones entre la **Demanda y el Aprovisionamiento**, y sus consecuencias. Entraremos a analizar la **Rotación de los Stocks** y los efectos de la **Obsolescencia en la Cuenta de Resultados**.

BENEFICIOS PARA ALUMNOS Y EMPRESAS

• MEJORA DEL CURRICULUM VITAE.

Los alumnos participantes incorporarán a su perfil los **conocimientos y habilidades** adquiridos, que junto con el diploma, ofrecerán un valor añadido a su perfil profesional y **ganarán competitividad**. Podrán reforzar su experiencia con este título y tendrán la oportunidad de ofrecer al empleador una opción de servicio mas amplia. Podrán ofrecer conocimientos en gestión de procesos y mercancías.

• DESARROLLO PROFESIONAL.

Los alumnos participantes recibirán una serie de herramientas y conocimientos que elevarán su nivel de competitividad así como de su seguridad y confianza . Aceleraran su incorporación a puestos de trabajo o promociones, acortarán el tiempo de desarrollo de sus carreas profesionales alcanzando objetivos con mayor rapidez y ampliarán su horizonte profesional para acceder con más seguridad a nuevos retos profesionales.

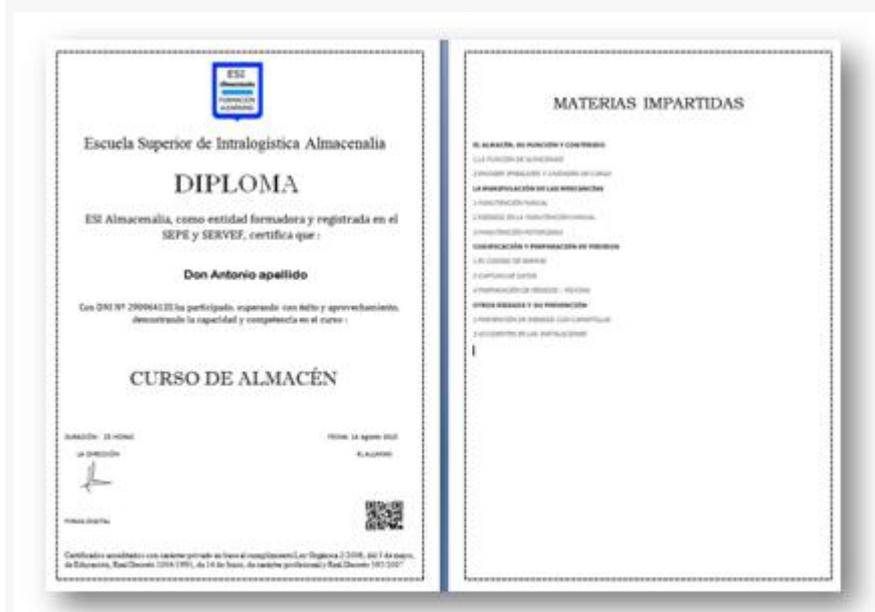
• PROBLEMAS QUE SOLUCIONA ESTE CURSO (EMPRESAS)

- Inventarios que año tras año no cuadran.
- Problemas de localización y cantidad de existencias.
- Solucionar problemas en la gestión de procesos y unificar criterios almacén/administración.
- Reducir costes aumentando la eficacia con formación.
- Tener la tranquilidad de dejar en manos formadas la gestión del almacén.
- Problemas con exceso de stocks y stocks obsoletos.
- Ahorro de costes y mejora de procesos.
- Perdidas causadas por mala gestión de stocks.
- Reordenación y ubicación.
- Problemas de coordinación demanda/stocks.
- Gestión de stocks para el ecommerce.

• SALIDAS PROFESIONALES

- Refuerzo de la experiencia laboral mediante un titulo de calidad.
- Optar a ascensos o promociones dentro de la empresa.

- Inicio de nuevos proyectos laborales.
- Empresas con almacenes de cualquier sector.
- Refuerzo para personal de administración.
- Empresas de logística, distribución y almacenaje.
- Gestión de la logística interna en fabricas.
- Formación para emprendedores y Pymes



Todos nuestros alumnos son miembros preferentes del Club Almacenalia www.clubalmacenalia.com

Indice

LA FUNCIÓN DE ALMACENAJE

1.- Función del almacenaje

- 1 ¿Qué es un almacén?
- 2 ¿Sabías que... puede convertirse la energía en materia?
- 3 CASO: EL CUENTO DE LA LECHERA

2.- El almacenaje y algunas de sus leyes

- 1 Algunas definiciones interesantes
- 2 ¿Sabías que... puedes cambiar stock por servicio?
- 3 Clases de almacenes
- 4 Otras funciones no menos complicadas

3.- Organización de un almacén

- 1 Condiciones que debe reunir
- 2 Organigrama del almacén

GESTIONANDO LOS STOCKS

1.- Lo que almacenamos

- 0 Introducción

- 1 ¿Qué almacenamos?
- 2 Coste de lo que almacenamos
- 3 ¿Sabías que Goldratt piensa de otra manera?
- 4 Clasificación de las existencias
- 5 ¿Sabías que el stock puede cambiarse por capacidad?
- 7 CASO: VISITA DEL BANQUERO

2.- La Gestión de los stocks

- 1 Definición
- 2 Etapas en la Gestión de stocks
- 3 Clasificación ABC
- 4 Gestión de stocks según su clase
- 5 Matriz ABC rotación-variabilidad de la demanda
- 6 Revisión de inventarios
- 7 Factores que condicionan la Gestión de stocks
- 8 La gestión dinámica de los stocks
- 9 El control de los inventarios
- 10 La Gestión de stocks y la cuenta de resultados
- 11 CASO: NO ME CUADRA EL ALMACÉN
- 12 Medidas para cuadrar el almacén

TRABAJANDO CON LOS STOCKS

1.- Actuando con los stocks

- 1 Stock en tránsito y stock de seguridad
- 2 Stock operativo
- 3 Pedido o lote económico
- 4 La rotación de los stocks
- 5 CASO: IMPORTADORA DE AVES EXÓTICAS

2.- La obsolescencia

- 1 ¿Qué es la obsolescencia?
 - 2 Obsolescencia programada o planificada
 - 3 Actitud ante la obsolescencia no planificada
 - 4 Una experiencia en la gestión de la obsolescencia
 - 5 Criterios para el control y seguimiento de la obsolescencia
- 3.- Aspectos básicos en la Gestión de stocks
- 1 Leyes fundamentales del almacenaje
 - 2 Algunos ratios utilizados en la gestión de stocks
 - 3 Consejos para mejorar la gestión de stocks
 - 4 CASO: EL SUELDO DEL DIABLO

PREVISIÓN Y GESTIÓN DE LA DEMANDA

1.- La Demanda y los Stocks

- 1 Un alto en el camino
- 2 CASO: STOCK Y VARIACIÓN DE LA DEMANDA
- 3 Previsión de la Demanda: Principios
- 4 Incorporación de la venta al análisis de la demanda
- 5 Métodos cualitativos de previsión
- 6 Métodos cuantitativos de previsión

- 7 Método del Alisado exponencial
- 8 Extrapolación de tendencias
- 9 CASO: PLANIFICACIÓN DE LAS VACACIONES

2.- Gestión Probabilística

- 1 CASO: DISTRIBUCIÓN HORECA
- 2 Cálculo probabilístico
- 3 Cálculo mediante la distribución Normal
- 4 CASO: SERVICIO A PANADERÍAS
- 5 Coste de la calidad del servicio

PROCESOS DE COMPRAS

1. Gestionando las Compras

- 1 Aprovisionamiento y compras
- 2 Función de compras
- 3 CASO: COMPRAS SEGÚN ACTIVIDAD

2.- Compras en la Industria: Precio

- 1 Compras en entornos industriales
- 2 Compras por precio
- 3 CASO: UN PROCESO DE COMPRAS
- 4 Elementos del coste total
- 5 CASO: CRISTALES DE CUARZO
- 6 Negociación de precio con proveedores
- 7 Tácticas en la negociación de precios
- 8 Evaluación de proveedores
- 9 Perfil de aprovisionamiento

COMPRAS ESTRATÉGICAS Y COMERCIALES

1. Estrategias que se nos imponen

- 1 Nuevas amenazas a la empresa
- 2 Compras de cooperación
- 3 Compras en partenariatado
- 4 Evaluación y selección de proveedores
- 5 Modelos de compras en la industria

2.- Compras en entornos Comerciales

- 1 CASO: BENEFICIO POR COMPRA O VENTA
- 2 Compras en la Distribución Comercial
- 3 Factores que determinan la negociación
- 4 Respuesta Eficiente al Consumidor ECR
- 5 La ética en las compras
- 6 Algunos indicadores en la función de compras

3.- Algunas reflexiones

- 1 Una visión distinta del aprovisionamiento
- 2 Consejos para mejorar la gestión de stocks
- 3 Lo lógico en la práctica resulta difícil

Duración

60 horas durante 25 días lectivos aproximadamente

Coste

IMPORTE: 395 € ; 442 US\$

Curso con posibilidad de ser bonificado por la Fundación Tripartita.

PROCEDIMIENTO DE INSCRIPCIÓN:

Reservando plaza pulsando en la **AGENDA la fecha deseada. La inscripción debe hacerse al menos con una semana de anticipación a su comienzo**

FORMAS DE PAGO

Una vez confirmada la matrícula, mediante

- Transferencia bancaria



PAGO: El importe total deberá ser abonado íntegramente con fecha anterior al inicio.

CANCELACIÓN: Deberá ser comunicada por escrito. Hasta 10 días laborables antes, se devolverá el importe menos un 20% en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se realizará la devolución de la inscripción, admitiéndose la sustitución de la plaza.



Para inscripciones fuera de plazo, contacta con nosotros : info@almacenalia.es

Contacto : info@almacenalia.es